

SOFATH RENFORCE SON RÉSEAU DE CONCESSIONNAIRES AVEC 6 NOUVELLES SOCIÉTÉS D'INSTALLATEURS

SOFATH®, spécialiste de la pompe à chaleur et leader en matière de géothermie, étend à nouveau son réseau qui est maintenant composé de 29 concessionnaires sur l'ensemble du territoire français. L'intégration de ces nouveaux concessionnaires dans 10 départements différents, s'inscrit dans les objectifs de SOFATH®, à savoir obtenir un réseau composé de 60 concessionnaires d'ici 2030.

SOFATH® atteint ses objectifs de développement

SOFATH® s'était fixé pour objectif en 2019 de renforcer son réseau en recrutant de nouveaux concessionnaires. Pari tenu, grâce à 6 nouveaux concessionnaires qui viennent consolider un réseau unique en France, composé de 29 concessions (soit l'équivalent de 200 personnes).

SOFATH® recrute des professionnels du chauffage et des énergies renouvelables installés en France. Ce développement permet d'élargir sa couverture pour offrir une plus grande proximité et une meilleure expertise régionale aux clients. L'ambition de l'entreprise est de créer un réseau de 50 concessionnaires d'ici 2025, puis de 60 d'ici 2030.

Les concessionnaires SOFATH® sont responsables de leur secteur et prennent en charge la commercialisation, la promotion, l'entretien et la maintenance des systèmes de PAC géothermiques et aérothermiques auprès des particuliers. Ils doivent disposer pour cela d'une connaissance technique initiale et d'un profil rigoureux et soucieux de la satisfaction client. Pour les accompagner dans leur prise de poste et leur permettre de s'adapter rapidement à leur nouvelle activité, SOFATH® offre la possibilité de suivre une formation technique et commerciale et met à disposition des outils informatiques adaptés et performants. En optant pour le réseau SOFATH®, les professionnels tirent profit de l'expérience et du savoir-faire de l'entreprise en s'appuyant sur sa notoriété et son appartenance à un grand groupe.

Six nouveaux concessionnaires dans 10 départements différents rejoignent désormais SOFATH® :

- AUVERGNE CONFORT ENERGIES (63)
- SOLUTEK (73 ; 74)
- GEO ECO CONFORT (19 ; 24 ; 46)
- MILENERGIES 31 (31)
- MILENERGIES 83 (83)
- ALBINOX (60 ; 80)

Le renforcement de ce réseau s'inscrit dans la stratégie de SOFATH® établie depuis plusieurs années.

A propos de SOFATH

Depuis 1981, SOFATH, groupe BDR Thermea, conçoit, développe, fabrique et commercialise des solutions thermodynamiques (pompes à chaleur géothermie, aérothermie et chauffe-eaux thermodynamiques). Ces solutions écologiques et économiques utilisent les énergies renouvelables (terre, eau et air) pour chauffer et/ou rafraîchir les maisons individuelles ainsi que pour fournir l'eau chaude sanitaire et pour chauffer l'eau des piscines, en neuf comme en rénovation.

SOFATH s'appuie sur un **réseau de concessionnaires Expert** (unique sur le marché du chauffage) et une **démarche qualité globale** (certification NF PAC, double certification ISO 9001 et 14001, qualification RGE).

Situés à Portes-Lès-Valence, le **site de production**, la recherche et Développement et le centre de formation collaborent étroitement avec le **centre de compétence R&D dédié aux PAC** du Groupe BDR Thermea, lui permettant de proposer des produits innovants et de qualité.

SOFATH emploie 29 collaborateurs et réalise un chiffre d'affaires de 7 millions d'euros.

Service de presse Sofath

CLC Communications • 50, avenue du Président Wilson - Bât. 127 • 93210 La Plaine Saint-Denis • Tél : 01 42 93 04 04

Contacts

Jérôme Saczewski - j.saczewski@clccom.com • Mathias Koubi - m.koubi@clccom.com
• Diane Jourdan - d.jourdan@clccom.com • Basile Rabouille - b.rabouille@clccom.com